

Het verdienmodel bepaalt de winst

Drs. M. Spoelstra RA



KANTOOR VAN DE TOEKOMST

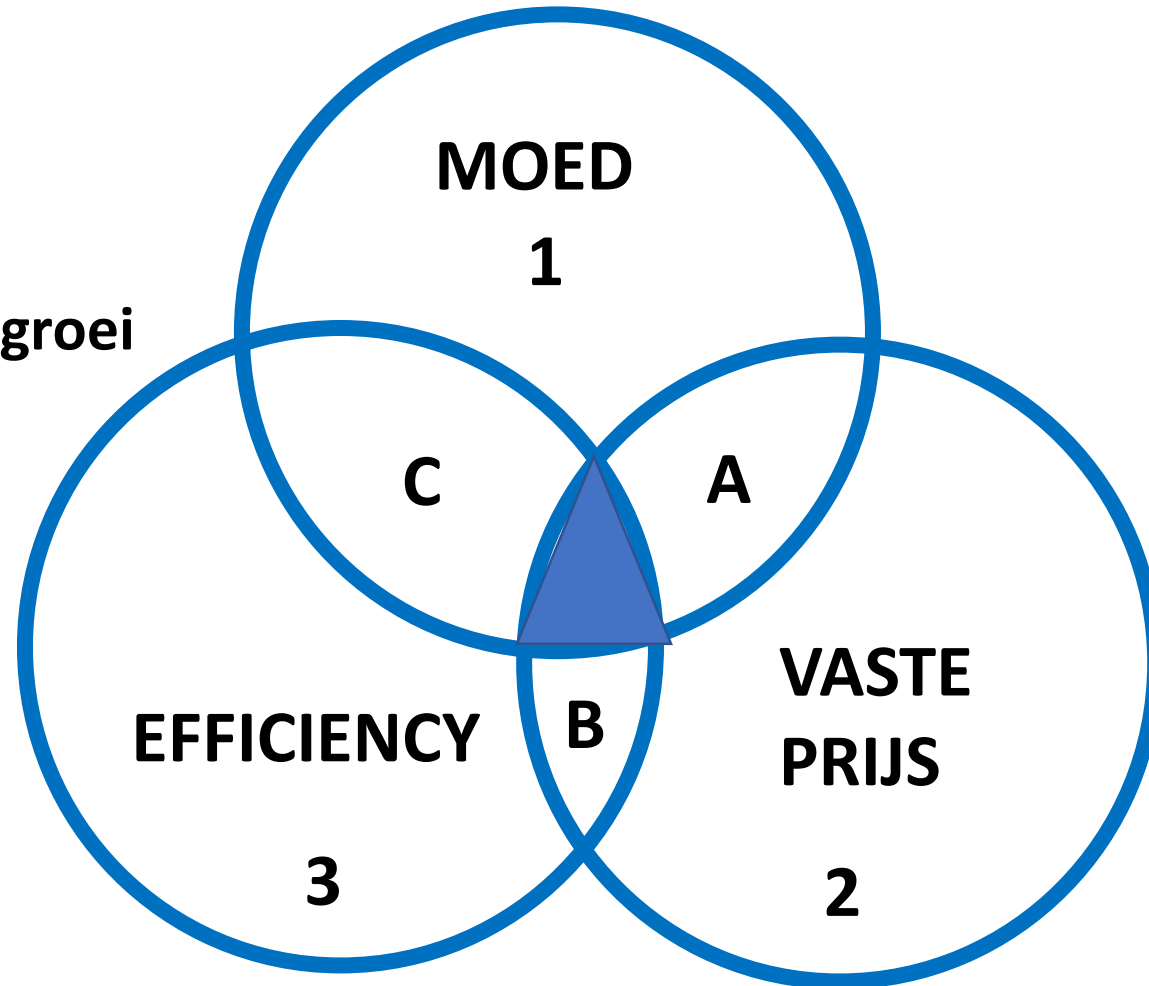
Het kantoor van de toekomst is volledig gedigitaliseerd en cloudbased maar biedt veel meer persoonlijke aandacht aan cliënten.

Daarnaast biedt het een breder dienstenpakket en besteedt meer aandacht aan marketing en sales.



FOCUS

Innovatie zorgt voor groei

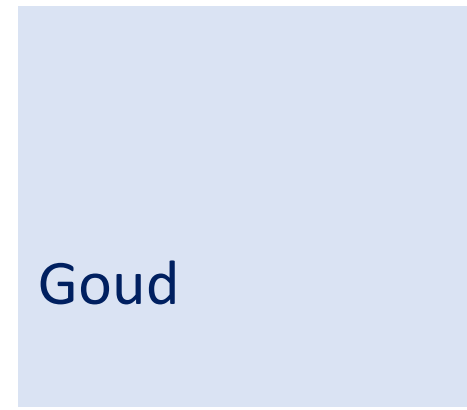
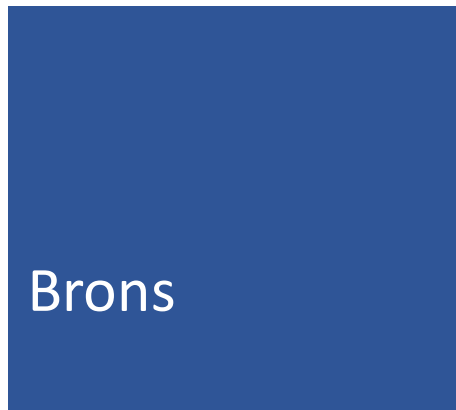


De prijs bepaalt uw winst



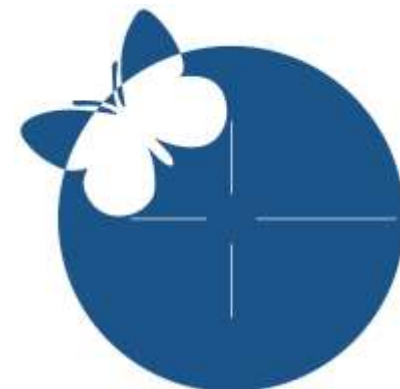
VALUE PRICING

Een aantal diensten worden gebundeld en tegen een vaste prijs verkocht en vooraf gefactureerd.



VERDIENDMODEL

30 uur werk	X	€ 100 uur tarief	=	€ 3.000 omzet
€ 3.000 vooraf	X	20 uur werk	=	€ 150 uur opbrengt
€ 2.000 nieuw werk	X	10 uur werk	=	€ 200 uur opbrengt
€ 5.000 omzet	X	30 uur werk	=	€ 167 uur opbrengt



ADVIESVORMEN

Technisch

- Cloud
- SGR
- UBL

Prestatie

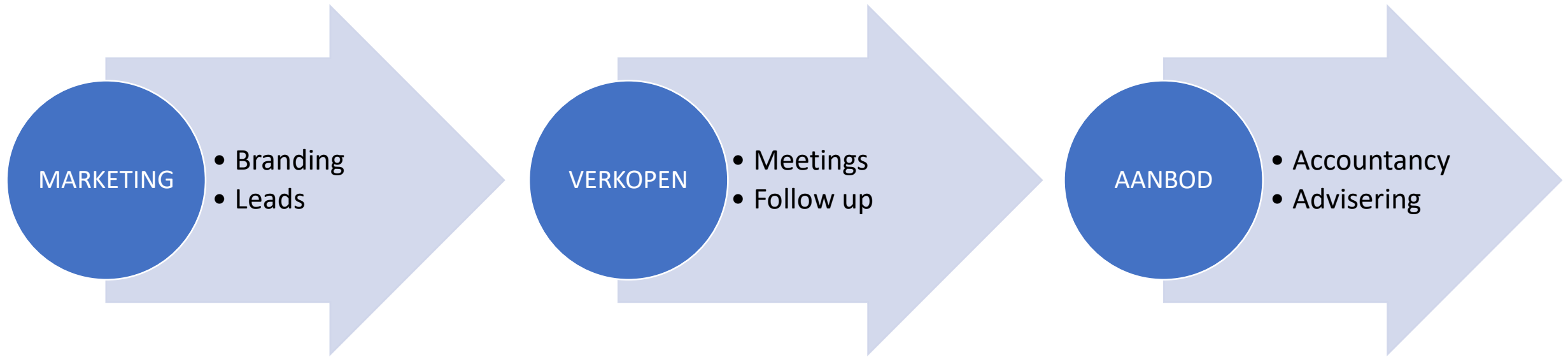
- Begroting
- Prognose
- Benchmark

Strategie

- One Page Plan
- Business Model Canvas



VERDIEPING



ACCOUNTANCY VERKOOPT PROCES

Fase



Lead Generatie



Lead Management



Verkoop



Aanbod

Wat



Wie



Focus



KPI



Doel



MEER WETEN ?



Blog: www.marcelspoelstra.nl

Boeken www.leonon.nl

Marcel Spoelstra



Marcel Spoelstra

